

m-ALL

M-ALL
PARTNER
PROGRAM



商品の出品・販売サービス

M-ALL PARTNER PROGRAM

アイウェア専門サイトでの販売に向けて

M-ALL 株式会社

m-ALL.co.jp

© M-ALL CORPORATION

④ M-ALL の出品・販売サービスの概要

メガネ・コンタクトレンズなどのメガネ関連グッズに特化したショッピングモールで貴社に最適なお客様へのアプローチが可能です。

アイウェアに興味のある一般会員約 10,000 人と仕入会員約 1,000 店舗(※1)に向けた露出をおこない B to C、B to B と 貴社に適したターゲット販売が可能です。

また B to C 販売においては、M-ALL の運営する楽天市場、Yahoo!ショッピングの店舗でも販売することで 幅広い販路を確保 できます。

※1 2020 年 1 月末日の会員数となります。



ご出品費用は、無料です。

初期費用、月額費用 無料。

売れた分のみお支払い [消化仕入れシステムを採用]

■ 消化仕入れシステムとは？

販売が成立した際に決められた掛率で料金をお支払いさせていただくシステムとなります。

【 B to C 販売：商品本体価格の 60% B to B 販売：卸販売価格の 80% 】



インターネットショップの運営で苦勞されることの多い作業（在庫管理、受注処理、発送業務、カスタマーサポート）を全て M-ALL が代行 し、出品企業様の作業負担を限りなくゼロにしたインターネット販売が可能となります。

m-ALL.co.jp

© M-ALL CORPORATION

④ M-ALL の出品・販売サービスの特徴

簡単にインターネット販売をスタートできます。



- 面倒な商品登録作業は、全て M-ALL が担当します。
- 販売された商品は、M-ALL が出荷します。出品企業様は商品をまとめて送るだけ
- カスタマーサポートや返品処理も M-ALL が代行いたします。
- 請求書の作成も不要 毎月月末締で M-ALL より販売実績書と在庫報告書をお送りいたします。

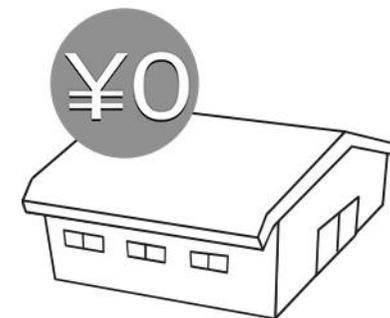
管理・物流コストをゼロに、在庫整理に最適です。

預けていただいた商品を M-ALL が管理・出荷を行います。
在庫保管料・出荷作業料も無料(※2)です。

- 長期保有されている余剰在庫の保管料にコストがかかっている。
- インターネット販売に興味はあるが、在庫管理・出荷作業にリソースを割らなければいけない。

このような問題を M-ALL で解決して、専門サイトでの販売がおこなえます。

※2 投入いただく商品数の制限はございませんが、1sku につき 100 点が保管上限となります。
また、保管期間の最長は 1 年間となります。



m-ALL.co.jp

④ 出品サービスについて

お預けいただいた商品を全て M-ALL で商品登録をおこない販売します。

自社店舗（M-ALL）、楽天市場（MeganePit）、Yahoo!ショッピング（MeganePit）の3店舗での展開となります。

販売先のご選択が可能です。

- B to C 販売：自社店舗（M-ALL）、楽天市場（MeganePit）、Yahoo!ショッピング（MeganePit）
- B to B 販売：自社店舗（M-ALL）B to B 会員専門ページ
- 両ターゲットへの販売：上記すべてのサイト

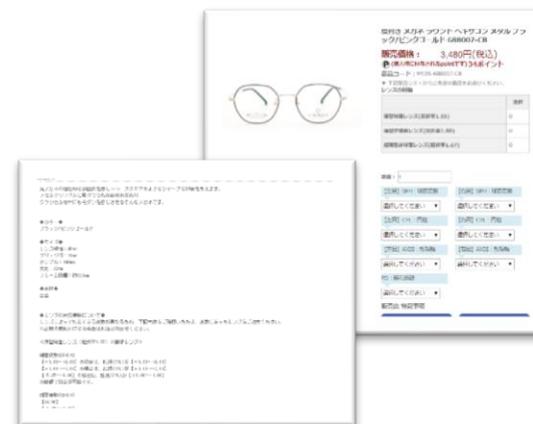
撮影画像は、正面・斜め・横の3カットとなります。



出品企業様からのお写真提供による プラス展示も可能です。
着画やイメージ画像をお送りいただくことでより情報の豊富な商品ページに仕上がります。

商品サイズ、簡単な商品の説明も記載させていただきます。

出品企業様からの情報提供による 情報ボリュームアップも可能です。
サイズや仕様だけで表現できないブランドイメージを追記することが可能です。



m-ALL.co.jp

④ 販売方法について

販促に効果的なオプションの充実、広告展開も M-ALL がご提供

試着サービスや商品保証は、M-ALL が提供するサービスとなり、**無償**でお使いいただけます。
度付きレンズ加工など費用が発生するサービスにつきましては、消費者からオプション費用をいただき提供します。

インターネット販売で欠かせない広告展開や SNS 拡散などの販促活動も M-ALL がおこないます。
アイウェアに興味を持っていただけるユーザーに向けた的確なターゲット配信を実施していますので、ブランディングにも最適です。

M-ALL 負担での送料無料

送料無料規定を設けて、M-ALL 負担での送料無料ラインを設定しています。



< B to C 販売の場合 >

5,000 円未満のご購入の場合：ご購入者負担

5,000 円以上のご購入の場合：M-ALL 負担

< B to B 販売の場合 >

30,000 円未満のご購入の場合：ご購入者負担

30,000 円以上のご購入の場合：M-ALL 負担

安心のカスタマーサービス

お客様からのご質問、クレーム等のご対応も M-ALL にておこないます。
長年インターネット販売やメガネの業界に精通しているスタッフがお問合せ窓口となりますので、安心してお任せください

m-ALL.co.jp

© M-ALL CORPORATION

④ 物流倉庫としての利用について

倉庫保管料が無料で最長 1 年間の保管が可能

商品の販売を了承いただける商品は、商品点数の上限なしで、1skuにつき 100 点まで最長 1 年間の保管が可能です。
納入にかかる送料は、企業様負担にてお願い致します。

企業様への返送も自由にご依頼が可能

M-ALL 倉庫にお預けいただいている商品につきましては、登録いただいている企業様住所への一括返送、分納返送、それぞれに用途に合わせての出庫も可能(※5)となります。

1 納品に対して 1 度の返送まで、返送料を無料でご対応させていただきます。

※5 商品の販売開始後、6 ヶ月間は販売を継続いただく必要がございます。

M-ALL 倉庫から他のお取引先、店舗などに発送も可能

下記の料金にて、企業様の希望の場所への発送も請け負います。(パッキング・梱包資材費込み)

※ 専用の依頼方法をご利用いただく必要がございます。

	60 サイズ	100 サイズ	140 サイズ
一律	650 円	800 円	1,000 円
沖縄・離島	1,000 円	1,400 円	2,000 円